

## TALLER SOFT SKILLS III

# Negociación

JUEVES, 13 DE FEBRERO DE 2025  
DE 16 A 20 HORAS



XV Programa Executive para Controllers y Directores Financieros

### Programa

- **Introducción:** Qué es la negociación y cómo ha evolucionado
- **Éxito para la negociación:** competencia técnica
  - Tipos de negociación:
    - Competitiva vs. Cooperativa
    - Externa vs. interna
  - Fases del proceso negociador:
    - Preparación
    - En la mesa de negociación
    - Mejora continua
- **Éxito para la negociación:** competencia emocional
  - Habilidades de negociación
  - Diferentes perfiles negociadores
- **Autoconocimiento como negociador**
- **Mi plan de mejora en negociación**

### Ponente

**Gemma Sánchez** . Economista, PCC Coach y Fundadora de Afincoach

### Precios

Precio general: 45€

Precio colegiado: 30€

**DOBLE MODALIDAD**

INSCRÍBETE